

Формируем конкурентные преимущества
розничного бизнеса
через решение практических задач

Стандарты проведения №0001

ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР

Участники семинара	Руководители и специалисты розничного бизнеса (розничная торговля, ресторанный бизнес, сервисные центры)
Задачи семинара	Помочь быстро, просто и легко изучить базовую информацию по ключевым направлениям розничного бизнеса, а именно: управление ассортиментом, управление маркетингом, управление мерчендайзингом, управление персоналом Сформировать и/или развить базовые навыки управления бизнес-процессом
Практические результаты	Повысить ключевые экономические показатели в работе розничной организации: количество клиентов, стоимость чека, валовую выручку, валовой доход, а также удовлетворённость персонала своей работой
Ведущий семинара	“Играющие тренеры”, которые имеют за плечами опыт практической работы свыше 5 лет и провели не менее 200 часов тренингов
Рабочие материалы	Программа, тезисы и практические задания семинаров выдаются участникам в распечатанном виде Информационная часть семинара выдается участникам на CD-дисках,
Структура семинара	Каждый семинар включает 2 модуля продолжительностью по 4 часа Модули могут проводиться в течение одного дня или двух дней
Содержание модуля	Каждый модуль включает организационную часть (10 мин), информационную часть (90 мин), кофе-брейк (30 мин), практическую часть (90 мин), ответы на вопросы участников и оценку семинара (30 мин). Практическая часть включает расчетные задания, ролевые и деловые игры, презентации. Рекомендуемое время для проведения практической части с расчетными заданиями (аналитической работой) – первая половина дня. Рекомендуемое время для проведения практической части с ролевыми играми, презентациями – вторая половина дня
Стоимость семинара	Наш продукт максимально стандартизирован, что позволяет сделать для вас выгодные цены
Скидки	Дополнительные выгоды вы получаете по программе лояльности: за ассортимент, выбрав программы разных бизнес-направлений; за объём заказа; за частоту или регулярность заказов.
Заявка на участие	В заявке указываются номер программы, планируемые даты обучения, время начала и окончания каждого модуля, количество участников